



**Memoria de  
Actividad  
de la Fundación  
Alaine**

---

Ejercicio 2008

**Fundación Alaine**, inscrita en el Reg Nacional de Fundaciones Asistenciales con el nº **28-1416**  
Contacto: Roncesvalles, 5 - Tres Cantos, MADRID. Tels: Fijo y Fax: **918042130**, Móvil: **639139981**

D<sup>a</sup> Arantza Vicente Ochoa en su calidad de Secretaria del Patronato de la Fundación Alaine, inscrita en el Registro de Fundaciones Asistenciales con el número 28/1416,

### **CERTIFICA:**

1º.- Que la presente Memoria de Actividad, no ha supuesto ningún coste para la Fundación Alaine ni en su confección, ni en su edición o en su distribución.

2º.- Que en el Acta de la reunión del Patronato de la Fundación, realizada el 10 de diciembre del pasado año, consta que fue aceptada por unanimidad la asunción personal de los costes inherentes a la edición y distribución de la citada Memoria de Actividad, por parte de cada uno de los Patronos.

3º.- Que en el Acta de la citada reunión consta el acuerdo por unanimidad de solicitar a Socios y Colaboradores idéntica asunción de costes en la edición de “Memorias de Actividad” para su distribución entre amigos y familiares.

4º.- Que la Fundación Alaine recibirá 3 euros adicionales por cada ejemplar editado en blanco y negro, y 6 por cada ejemplar en color.

Y para que así conste expido la presente certificación en Madrid a 11 de diciembre de 2008

LA SECRETARIA

VºBº  
EL PRESIDENTE

Fdo.: Arantza Vicente Ochoa

Fdo.: Ramón Herrera Otal

**Fundación Alaine**, inscrita en el Reg Nacional de Fundaciones Asistenciales con el nº **28-1416**  
Contacto: Roncesvalles, 5 - Tres Cantos, MADRID. Tels: Fijo y Fax: **918042130**, Móvil: **639139981**

# **FUNDACIÓN ALAINE**

## **MEMORIA 2008**

### *INDICE:*

- Carta del Presidente
- Fundación Alaine: Un proyecto de Igualdad
- Nuestros Programas básicos
  - ✓ Programa SONRISAS
  - ✓ Programa GRANO DE ARENA
    - Kalalé
    - Bouka
    - Wé wé
  - ✓ ¿Por qué Benin?
- Otras actividades del 2008
  - ✓ Aprendizaje sobre el terreno
  - ✓ Nuestras primeras becas
  - ✓ Reduciendo la brecha tecnológica y digital
- Avance Cuentas Anuales
  - ✓ Ingresos
  - ✓ Gastos
- Plan de Comunicación
- Metas 2009
- Agradecimientos
- Datos de contacto

# CARTA DEL PRESIDENTE



El pasado 30 de octubre de 2008, cumplimos nuestro primer año de trabajo efectivo. Muchas fueron las expectativas que pusimos al comienzo de este proyecto vital, pero todas han quedado superadas por la realidad.

**La Fundación Alaine, nace como un proyecto familiar, pero abierto a todos.** Nuestro objetivo es “Que Todo el mundo pueda sonreír”. Alaine no quería que existiera desigualdad en el mundo. Y nosotros para intentar lograrlo, necesitamos ser muchos. No importa que seamos grandes o pequeños, “porque Nadie es tan pequeño que no pueda ayudar”. **Todos juntos, podemos.**

Desde el comienzo, nos planteamos dos Programas. Uno más emocional, el otro mucho más racional. El Programa SONRISAS y el Programa GRANO DE ARENA. Ambos recibieron un fuerte impulso inicial pero han tenido una evolución muy diferente.

El Programa SONRISAS fue una de las cosas que de una forma más temprana nos movilizó. Se trataba de algo que habíamos experimentado en carne propia. Esta línea de trabajo pensábamos que iba a ser uno de los pilares básicos de la Fundación. De hecho fue una de las ideas que comenzaron a dar forma a la constitución de una Fundación en memoria de Alaine.

Pero durante este ejercicio, no hemos conseguido arrancar esta actividad. Si bien es conveniente subrayar que hemos asistido a dos tipos de comportamientos muy diferentes. Os lo contamos en el apartado específico del PROGRAMA SONRISAS, pero no os preocupéis que nos quedan fuerzas para seguir y tenemos la certeza de que será positivo para los potenciales beneficiarios y sus familiares,... Así, que no cejaremos en el empeño.

Muy diferente ha sido la evolución del PROGRAMA GRANO DE ARENA. En este caso éramos mucho menos optimistas, más cautos y nuestras expectativas se han visto clara y positivamente superadas.

Cuando comienzas una actividad no sabes la respuesta que vas a tener. En este caso, no puedo sino agradecer, a todos quienes nos han ayudado, su generosidad y apoyo. Familiares, amigos, conocidos, y desconocidos relacionados con aquellos. Todos nos habéis desbordado con vuestra generosidad.

Habéis hecho posible que en estos momentos hayamos podido hacer realidad tres Escuelas de Primaria en el Norte de Benín. ¡En nuestro primer ejercicio!. Vosotros y vuestra generosidad sois los responsables de que ahora nos planteemos nuestro primer Centro de Secundaria. También en el norte de Benín. Cerca de donde hicimos las Escuelas,... Cerrando el círculo. Al cierre de esta primera edición de Memoria de Actividad, llevamos cubierta la financiación de este cuarto Centro Educativo en más de un 80%. Es claro que **¡Juntos podemos!**

No quiero cerrar esta carta abierta a todos, sin expresar nuestra preocupación por el entorno económico nacional e internacional. Esas dificultades afectan a todos los países en general, pero a los más desfavorecidos en particular. Estamos asistiendo a un relativo empeoramiento en el cumplimiento de los Objetivos del Milenio. Sobre todo en cuestiones básicas como la nutrición y la escolarización. No avanzamos, sino que retrocedemos. Confío que nuestra crisis de primer mundo no entorpezca el imprescindible apoyo que debemos al tercero.

Antes de terminar, os animo a colaborar en la distribución de esta Memoria. Leed el apartado del Plan de Comunicación y ayudadnos. Cuantos más seamos, más podremos ayudar.

Por último, no me queda sino reafirmar nuestro compromiso con nuestros objetivos y con todos los que nos estáis ayudando a hacerlos posibles. Son muchas las necesidades, pero nosotros también empezamos a ser muchos y sobre todo, muy decididos. **Entre todos, podemos.**

Ramón Herrera Otal  
Presidente  
**FUNDACIÓN ALAINE**

# FUNDACIÓN ALAINE:

## Un proyecto de igualdad.



**A**laine era generosa y conciliadora. Apasionada enemiga de la injusticia. Apaciguadora, amiga de todos y siempre dispuesta a ayudar. Pero porque ella físicamente se nos fué, decidimos perpetuar su espíritu para que sobreviviéndonos a todos, extendiera su sonrisa por todo el mundo.

En el Primer mundo, con el Programa Sonrisa; en el mundo más desfavorecido, con el Programa

Grano de Arena . Esperamos estar a su altura.

Por ello nace la **Fundación Alaine**. Fundada por sus padres y abuelos, cuenta con un Consejo Asesor compuesto por personas que conocieron a Alaine y que tratarán de mantener viva la Fundación y de que cada iniciativa o proyecto que se ponga en marcha responda al espíritu y al ánimo que Alaine mantuvo siempre, incluso en los momentos más duros de su enfermedad.

La Fundación Alaine está declarada de interés social, asistencial y de inclusión y cooperación para el desarrollo por Orden Ministerial del Ministerio de Trabajo y Asuntos sociales.

Inscrita en el Registro de Fundaciones Asistenciales, bajo el número 28-1416. Está encuadrada dentro de lo establecido en el Título III, Capítulo I, Artículo 16 de la Ley 49/2002 de 23 de Diciembre de régimen fiscal de las Entidades sin fines lucrativos y de los incentivos fiscales al mecenazgo.

En nuestros proyectos, impera siempre el viejo proverbio de “enseñar a pescar frente a dar el pescado”. Se trata de conseguir igualdad, no dependencia. Pensamos que nuestra tarea es hacer que el futuro de aquellos a los que ayudemos sea mejor pero sobre todo, que su futuro, llegue a estar más en sus manos que en las nuestras. Por eso nos dedicamos a la Educación.

Queremos que tengan un futuro mejor. Queremos que sean más libres. Queremos eliminar las diferencias entre mundos. Queremos que el lugar de nacimiento, no sea un factor determinante de ningún futuro. Nacer aquí o allí. En el primer o tercer mundo. **¿Por qué eso tiene que marcar tanta diferencia?**

# NUESTROS PROGRAMAS BÁSICOS

En general, nuestros proyectos van destinados a generar sonrisas. De una u otra forma, nos dirigimos a la infancia más desfavorecida, ya sea por enfermedad o por razones de su entorno. Además, nos parece que la mejor manera de ayudarles es conseguir que sean ellos mismos quienes se ayuden.

Siempre nos ha parecido que la sonrisa de un niño es uno de los “bienes” más preciados de este mundo. Pero cuando hemos tenido la oportunidad de ver y valorar las sonrisas de los niños en África, hemos sido conscientes de que tenemos una responsabilidad adicional. Nunca he visto a nadie vivir tanto con tan poco. Sonreír tanto, sin motivo aparente. Solo por conocerte y porque tú le has sonreído, le has dado la mano o porque simplemente, has respondido a su saludo.

Desde la Fundación Alaine pensamos que lo más importante para sacar a las personas definitivamente de la espiral de la pobreza es la educación. Sabemos que es un camino muy largo pero que dando entre todos pasos en ese sentido, conseguiremos ir avanzando en nuestros objetivos, que esperamos que sean también los tuyos.

De forma periódica abordamos diferentes proyectos.

Normalmente se trata de proyectos en el mundo de la educación y consisten en la financiación de escuelas de Primaria, becas de Secundaria, Formación Profesional o Estudios Superiores, becas de primer establecimiento,... A la fecha estamos colaborando con la Sociedad de Misiones Africanas en Benin y hemos financiado escuelas en Kalalé, Buka y Weé weé.

Ahora estamos inmersos en la financiación de un Centro de Secundaria. Es preciso ofrecer “futuro” a quienes han probado el mundo de la educación. Además cuantas más escuelas hagamos más profesores necesitaremos. Por eso nos atrevemos. Por eso y por que conocemos vuestra generosidad. Al cierre de esta edición, todavía íbamos al 80%

# PROGRAMA SONRISAS

Esta línea de trabajo es uno de los pilares básicos de la Fundación. De hecho fue una de las ideas que comenzaron a dar forma a la constitución de una Fundación en memoria de Alaine...

Se basa en la positiva experiencia que tuvimos con ella en el transcurso de su enfermedad. Unos buenos amigos, perfectos conocedores de su situación y de sus aficiones e ídolos declarados, contactaron con el Real Madrid y le consiguieron dos posters dedicados. Uno de Iker Casillas y Otro de David Beckham. Con ambos consiguieron recuperar, siquiera por unos instantes, la deslumbrante sonrisa con la que Alaine conseguía iluminarnos a todos. Y cada vez que una enfermera o una visita atraía la atención de Alaine hacia ellos, el resultado solía ser similar.

Con aquello aprendimos que no era todo buscar nuevos diagnósticos o tratamientos diferentes sino que existían otros frentes adicionales a cubrir.

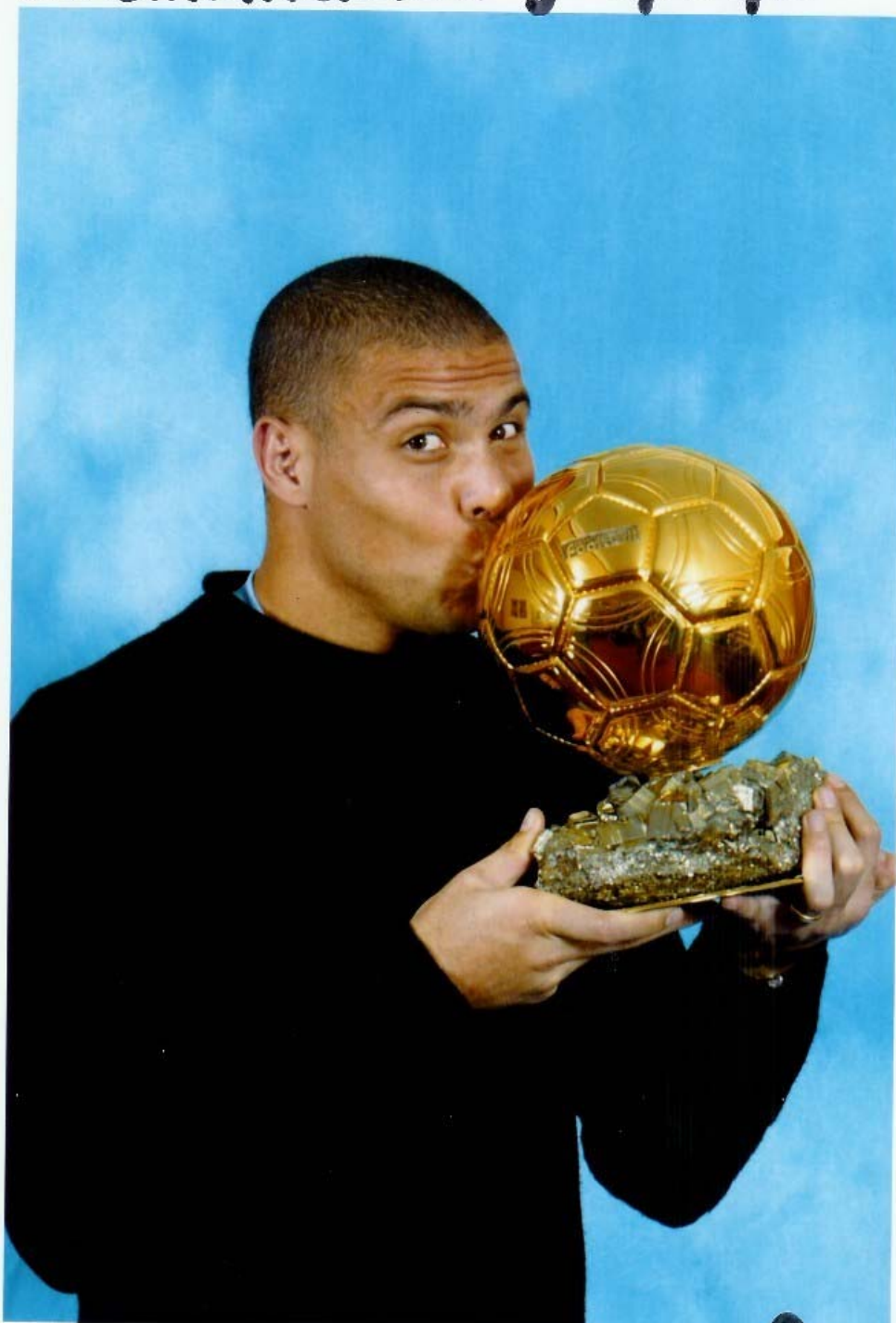
Hacía meses que ya no podía hablar, pero seguía sonriendo con las visitas de sus amigos, los posters dedicados, los chistes que su padre descargaba de Internet, las películas de estreno en DVD o las interminables lecturas en voz alta que tanto le gustaban,...

Por ello, conscientes del estado emocional del entorno de los enfermos graves, crónicos o terminales, decidimos dar un paso al frente y tratar de jugar el papel de aquellos buenos amigos que, con su iniciativa nos depararon algunos valiosos momentos que hoy recordamos con nostalgia. Sabemos que somos muy pequeños para luchar contra enfermedades como el cáncer, pero si podemos aportar con nuestra iniciativa, algún bienestar emocional, ALGUNA SONRISA,...

Nuestra actividad durante 2008 y los últimos meses de 2007, ha sido intensa acerca de los posibles “oferentes” de sonrisas. A través de diversos contactos, fuimos acercándonos a distintos centros concentradores de posibles generadores de autógrafos. En todos los casos recibimos la mejor de las acogidas y la mejor de las respuestas.

Por citar sólo algunos, merece la pena destacar a la Sociedad General de Autores, al Athletic Club de Bilbao, al Real Madrid,... a Pepu,... y a tantos y tantos otros que se pusieron a disposición de la Fundación Alaine, tan pronto conocieron nuestras intenciones. Incorporamos la foto que nos dedicó Ronaldo cuando supo de nuestras intenciones.

Para la Fundación Alaine, con  
mi admiración y apoyo



Raulo  
(RA)

Lamentablemente, no hemos sido capaces de establecer lazos tan sólidos en el lado de la “demanda”. Hemos hablado con asociaciones contra el cáncer, con neurocirujanos,... Hemos publicado artículos en el blog,... Hemos hablado con propios y extraños, pero no hemos conseguido generar ni una sola petición.

En nuestra opinión, no está todo dicho. Probablemente no hemos sido capaces de generar el suficiente interés en quienes tienen el contacto con los niños afectados. Casi con total seguridad, si a nosotros nos hubieran preguntado, también nos habría costado entender el asunto. En 2009 volveremos sobre ello, sólo si tenemos la seguridad de que le podemos dedicar un número de horas relevante. En caso contrario, preferimos dejarlo para cuando podamos hacerlo y hacerlo bien.

En cualquier caso, mantenemos abierta la puerta en Internet. En el Blog de la Fundación Alaine, está la opción abierta. La página S.O.S. SONRISAS invita a que cualquier persona del entorno de un niño enfermo grave, crónico o terminal, se dirija a nosotros y nos solicite su particular “Generador de Sonrisas”. A continuación acompañamos el texto de nuestra página web:

*Necesitamos que nos ayudéis a REGALAR SONRISAS A QUIENES MÁS LAS NECESITAN*

- *¿Conocéis a algún niño/joven enfermo grave, crónico grave o terminal, en vuestro entorno?*
- *¿Sabéis quién es su cantante / deportista favorito?*

*Si habéis respondido que no a las anteriores preguntas, ... ¡Felicidades!*

*Si, en cambio, habéis respondido a las dos que sí, os propongo que nos lo digáis para intentar conseguirle a ese niño o a ese joven, una foto/póster/... debidamente dedicada por parte de su ídolo. (Ojo, a él/ella, no le digáis nada. Debe ser una sorpresa)*

*De momento, contamos con acceso a deportistas del Athletic Club de Bilbao, de la Selección de Euskadi, de la Selección Española de Basket, ACB,... y estamos gestionando otros Equipos, que por experiencia sabemos que se pondrán a nuestra disposición. También podemos conseguir, lo mismo de cantantes (Grupos o Solistas) a través de la SGAE (Sociedad General de Autores).*

*Nuestro objetivo, generar Sonrisas en un mundo donde no son en absoluto frecuentes. Con nuestra hija Elaine aprendimos el valor de una Sonrisa en una cama de Hospital y aprendimos que una sorpresa como recibir una foto / póster dedicada y a su nombre, puede generarlas por partida múltiple y sucesiva. No les podremos curar, pero si podemos aportar algo de confort emocional, por propia experiencia personal, merece la pena.*

*Por eso os proponemos que seáis nuestra Red. Que estéis atentos a este tipo de casos y si los detectáis, nos enviéis un correo a [sos.sonrisas@fundacionalaine.es](mailto:sos.sonrisas@fundacionalaine.es) incluyendo los siguientes datos:*

- *Nombre de pila del niño enfermo grave, crónico grave o terminal (Para la dedicatoria en la foto)*
- *Artista / deportista elegido (aunque no esté en la lista, lo conseguiremos)*
- *Persona de contacto: (Para mantenerle informado y efectuar la entrega)*
  - *Nombre*
  - *Correo electrónico*
  - *Teléfono*

*Seguro que coincidís conmigo, en que no hay nada más bonito que la Sonrisa de un niño. Pues bien, convirtamos entre todos, esas Sonrisas en el mejor regalo para él/ella y para sus familias. Son quienes más las necesitan.*

# PROGRAMA GRANO DE ARENA

Alaine siempre fué una persona preocupada por las desigualdades y los tratos discriminatorios en general. Era consciente de que vivía en el primer mundo y que no todos los jóvenes como ella tenían las mismas oportunidades. Por eso, su memoria quisimos perpetuarla en una Fundación entre cuyos objetivos destacara la lucha por mejorar la vida de los niños y jóvenes que se encuentren más necesitados.

En los trabajos previos y de preparación de los estatutos de la Fundación, conocimos diversas iniciativas alineadas con lo que creemos que Alaine hubiera preferido. Así conocimos la Carta de la Tierra o los Objetivos de Desarrollo del Milenio de la ONU. Nos parecieron iniciativas que podían ayudarnos a orientar nuestros esfuerzos. Entre todos ellos, quisimos orientarnos hacia los cuatro primeros objetivos del Milenio establecidos para el 2015:

1. Objetivo 1: Erradicar la pobreza extrema y el hambre
2. Objetivo 2: Lograr la Educación Primaria Universal
3. Objetivo 3: Promover la Igualdad entre los géneros y el empoderamiento de la mujer
4. Objetivo 4: Reducir la mortalidad de niños menores de 5 años

Somos además conscientes de la rentabilidad social de un presupuesto radicado y construido desde el Primer Mundo y utilizado en el Tercero. Por ello, nació el Programa GRANO DE ARENA: Porque Ninguno somos tan pequeño que no podamos ayudar.

De inicio, nos hemos centrado en la financiación de Escuelas en la República de Benín.

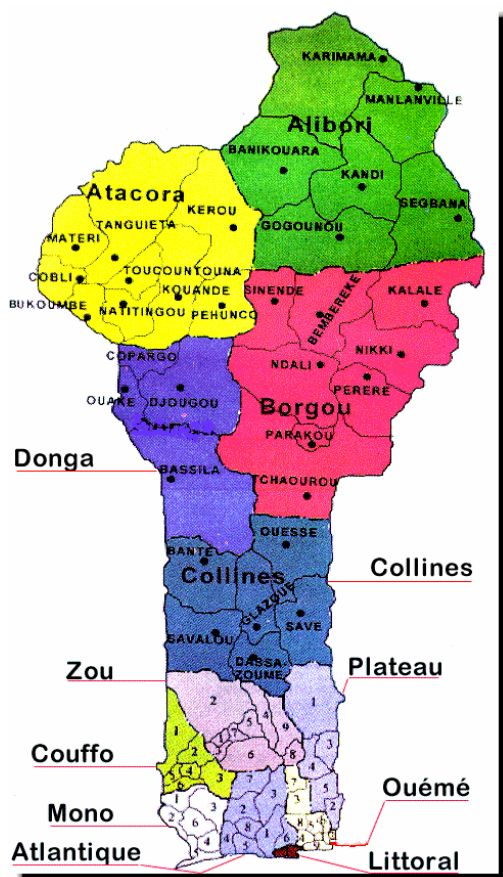


# ¿POR QUÉ BENIN?



Muchos nos habéis hecho esa pregunta y nunca nos ha extrañado. Nosotros nos la hicimos primero.

Cada vez que hablamos de la República Democrática de Benin, con quien no la conoce, se frunce el entrecejo y se intenta situar en el mapa africano. Los mayores, reaccionan ante su anterior denominación: Dahomey. Los más jóvenes sólo reaccionan ante su genérica descripción: un país pequeño y pobre del África subsahariana.



En nuestra opinión, las razones para actuar allí, son muchas y variadas. Los argumentos a favor de operar en Benín tienen una adecuada combinación de “**Necesidad y Oportunidad**” sobre todo teniendo en cuenta nuestros objetivos.

En lo que respecta a la **NECESIDAD**, las razones, a nuestro juicio, son concretas y objetivas:

- En primer lugar, se trata de un país muy necesitado. Ocupa el lugar 163 sobre 177 en el Índice de Desarrollo Humano de la ONU (IDH). Es decir está en el furgón de cola del Tercer Mundo. Como casi todos los países de la zona.
- En segundo lugar, la infancia está muy desfavorecida:
  - Porque es uno de los países con más “trabajo/esclavitud infantil”
  - Porque es uno de los países con mayor diferencia en el porcentaje de chicos escolarizados frente a chicas escolarizadas.
  - Porque la media de niños por mujer es de 5,2 ¡Y admiten la poligamia!

- En tercer lugar, es un país que goza de una cierta estabilidad en sus Instituciones. Desde que en 1989 aprobaron en Referéndum una nueva Constitución, se han sucedido varias elecciones democráticas con alternancia de partidos en el poder.
  
- Además,
  - Era el país desde el que salían los barcos con esclavos hacia el Nuevo Continente.
  - Es un país en el que no existen grandes riquezas naturales.
  - Existen numerosas etnias sin grandes rivalidades internas.
  - El 70% de la población mantiene sus creencias tribales.
  - El nivel de alfabetización es del 33%
  - La esperanza de vida es de 53 años

Pero también se trata de una cuestión de **OPORTUNIDAD**. Conocíamos a la Sociedad de Misiones Africanas (SMA). Estos Misioneros, llevan más de 150 años trabajando en África. La conocíamos a través de uno de los suyos. Un Misionero, Marcos Delgado Arce que ha sido nuestro principal apoyo para dar viabilidad, a nuestros objetivos, en plena conexión con el territorio. En contacto con sus compañeros SMA (Isidro, Satur, Ángel,...) o de Misiones Diocesanas (Patrick),... Todos ellos, nos han permitido actuar de una forma eficiente con la contraparte local.

Esa combinación de **NECESIDAD** y **OPORTUNIDAD**, ha sido para nosotros la clave y el secreto de que en nuestros primeros doce meses de trabajo, hayamos podido alcanzar el nivel de actividad en el que nos encontramos.

# QUÉ HEMOS HECHO EN 2008

En 2008, comenzamos con el impulso de las Escuelas en Bouka y Kalalé.

La financiación para ambas se obtuvo en 2007, pero su materialización no llegó hasta 2008. En el mes de febrero de ese año, se comenzaron a remitir los fondos para la financiación.

Durante las obras, se produjo una importante escasez de cemento que provocó que quienes lo tenían lo reservaran. Eso derivó en un encarecimiento del cemento que ralentizó las obras. Si bien a la fecha se encuentran acabadas y operativas.

A lo largo de este ejercicio, además nos hemos animado a intentar otra financiación. Fue tras el viaje a Benin.

Allí, conocimos sobre el terreno la necesidad de una nueva escuela. Esta vez en Wé wé. Vimos a los niños en clase debajo de los árboles. Nos contagiarnos de su entusiasmo y recogimos la propuesta de financiación de las manos de Patrick Bio, el Misionero Diocesano que se encarga de la zona.

En el mes de junio, comenzamos la campaña para conseguir la financiación. Gracias a la generosidad de un buen puñado de amigos, socios y colaboradores, el día 3 de octubre, completado el importe necesario, comenzamos a remitir los fondos necesarios para su construcción.

Además, tuvimos la oportunidad de poder enviar 100 ordenadores a Benín. Fue un golpe de suerte. Un amigo de la Fundación nos avisó y rápidamente nos pusimos en marcha.

En el mes de noviembre, gracias a la solidaridad de las personas de BBVA que fuera de su horario habitual, “preparaban” los PC’s para su entrega y reutilización en vez de para su ordenada destrucción bajo parámetros medioambientales, pudimos disponer de los ordenadores. Enseguida se planteó su traslado a Benín. También ahí tuvimos suerte y con un mínimo coste se pudo cubrir la distancia entre Daganzo de Arriba, en la provincia de Guadalajara y Cotonou en Benín.

Al final del ejercicio, en la campaña de Navidad, nos atrevimos con la financiación de un Colegio de Secundaria. Conscientes de la solidaridad de

quienes hasta la fecha habían apoyado a la Fundación, nos animamos sin dudar. No nos equivocamos.

Este ejercicio ha tenido, además, un hito muy relevante para una organización como la nuestra que está culminando su primer ejercicio completo de actividad. Todos tenemos una cierta idea de las dificultades de sobrevivir en entornos desfavorecidos, pero no hay nada como un viaje sobre el terreno con un buen guía que lo conozca.

# OTRAS ACTIVIDADES:

## Un viaje de aprendizaje

En cada organización independientemente del mayor o menor ánimo de lucro, es absolutamente fundamental tener el mejor conocimiento posible de tus “Clientes”.

En ese sentido, todos tenemos razonablemente claro que entre los cinco continentes en los que se puede dividir el Mundo, las desigualdades son enormes. La mayoría, coincidimos en que el continente africano es el más “desigual” de todos.

Este convencimiento es razonablemente intuitivo y viene reforzado por las diferentes campañas de los Organismos Oficiales y las Organizaciones dedicadas a combatir esas desigualdades.

Pero hay más. En África, hay mucho más. Es casi tanto lo que les podemos dar, como lo que podemos aprender. Y para eso hay que ir allí. Nunca he visto a nadie vivir tanto con tan poco. Nunca he visto tanta vitalidad con tan poco motivo. Son especiales,... probablemente por que son capaces de vivir con muchos menos “añadidos” que nosotros y porque conciben la vida de una manera mucho más vital. El viejo dilema de trabajar para vivir o vivir para trabajar, no existe para ellos.

Para intentar transmitir mis impresiones sobre mi viaje a Benín, nada mejor que los artículos que publiqué en el Blog, a la vuelta. Os invito a leerlos. Constituyen un resumen escrito desde el corazón de una persona que desembarcaba por primera vez en África. Os cuento lo que allí ví y cómo lo sentí. El enlace es: [www.fundacionalaine.es/blog](http://www.fundacionalaine.es/blog)

- ❑ ¡Nos vamos a Benín!
- ❑ ¡Ya estamos aquí!
- ❑ El viaje I, II y III
- ❑ El Salón de las estrellas
- ❑ Pasión por las personas
- ❑ ¿Misioneros o ingenieros?
- ❑ Las vidrieras de Kpabegou
- ❑ San Isidro en Tanguietá
- ❑ Modernas rutas de esclavitud

# **OTRAS ACTIVIDADES:**

## **Nuestras primeras becas**

Durante 2008 hemos comenzado a contar con la confianza de personas que aportan a la Fundación, cantidades mensuales para ayudarnos en el cumplimiento de nuestros fines estatutarios. Esa generosidad sistemática nos ha animado a organizar un proyecto recurrente. Las Becas de Formación Profesional y Estudios Superiores.

En el trabajo de campo en Benín pudimos conocer a muchas personas jóvenes que habiendo catado la educación en el entorno en el que viven y estando dotadas para seguir avanzando en su formación, no podían hacerlo por falta de recursos económicos.

En ocasiones es preciso desplazarse hasta Cotonou para estudiar según qué cosas. Alojamiento, manutención, matrícula, libros, asistencia a clases,... Algunas familias pueden estar dispuestas a dejar que alguno de sus hijos dejen de aportar su trabajo al sostenimiento familiar, pero son claramente incapaces de abordar los desembolsos necesarios. Por ello pensamos en dedicar parte de nuestro presupuesto a este proyecto permanente.

De momento, son 9 chicas las becas y el presupuesto comprometido no llega a los 3.000 euros. Los estudios que preferimos son aquellos que pueden resultar de más utilidad en el corto plazo y en esas zonas. No sólo para las beneficiarias sino también para las comunidades en las que viven. Enfermería, Farmacia, Magisterio,...

En esta línea queremos avanzar despacio. Queremos ver los resultados poco a poco. Resulta muy difícil el control de las cantidades entregadas y de los resultados obtenidos. Para ello durante 2009 analizaremos cuidadosamente la evolución y decidiremos la posible ampliación en el mes de septiembre. Con el comienzo de un nuevo curso.

# **OTRAS ACTIVIDADES:**

## **Reduciendo la brecha tecnológica y digital**

A finales de este ejercicio 2008, tuvimos también la oportunidad de gestionar 100 ordenadores Pentium IV donados por el BBVA y procedentes de su proceso de sustitución en Oficinas.

El destino también fue Benín. En concreto salieron desde el puerto asturiano de Gijón, camino de Cotonou

Allí los recogerán quienes vayan a gestionar la entrega a las distintas Escuelas, Misiones,...

Una de las cuestiones que más puede hipotecar el futuro de los países en vías de desarrollo, es la brecha tecnológica. La imprescindible y siempre pendiente transferencia de tecnología desde el primer mundo al tercero, requerirá que, previamente se desarrollen capacidades internas de gestión, que posibiliten su óptimo aprovechamiento. Por eso creemos que resulta tan importante, que desde edad temprana se familiaricen con, entre otras cosas, los ordenadores.

Esperamos que las Aulas Informáticas que se van a dotar gracias a la generosidad de las personas de Tecnología y Operaciones de BBVA, puedan llegar a suponer un verdadero acicate en la aproximación de los pequeños benineses del norte, a la tecnología. Es sólo el primer paso, pero creemos que es en la adecuada dirección.

Los ordenadores han ido a Buka, Kalalé, Fobouré, Banikani, Banikoara, Gumori, Bembereke, Nikki, Kopargó y Kpabegou.

# AVANCE DE LAS CUENTAS ANUALES

Obviamente a las fechas de cierre de la presente edición de esta Memoria de Actividad (31 de diciembre de 2008), cualquier avance sobre las Cuentas Anuales debe ser necesariamente provisional y sujeto al necesario cierre contable y posterior auditoría. Aún así, creemos conveniente incorporar algunos datos orientativos.

## INGRESOS:

En las últimas semanas de 2007, nuestra primera Campaña de Navidad superó claramente nuestras expectativas. Queríamos financiar una Escuela en Kalalé. Lo intentábamos en colaboración con la Parroquia de Santa María Madre de Dios de Tres Cantos. El compromiso de la Fundación Alaine en aquél nuestro primer proyecto, fue completar hasta el 100% necesario, la cifra recaudada en el Festival de Navidad. Finalmente conseguimos no sólo ese importe, sino el suficiente para financiar otra escuela más. Esta vez una entera, también en Benín. En concreto en Bouka.

Las cifras de aquella Campaña junto con las aportaciones de los Fundadores a lo largo del año, superaron los 50.000 euros. Con la siguiente distribución:

▪ Fundadores	22.850
▪ Otros familiares	900
▪ Intereses Patrimonio	2.131
▪ Amigos de la Fundación	27.251
TOTAL	53.132

# PRIMERAS CIFRAS 2008

A lo largo de 2008 las aportaciones realizadas a la Fundación han sido:

▪ Fundadores	26.100
▪ Otros familiares	4.900
▪ Intereses Patrimonio	3.145
▪ Amigos de la Fundación	35.837
○ Por Proyecto	32.965
○ Cuotas mensuales	2.872
TOTAL	69.982

En este primer ejercicio completo, han sido varias las cuestiones relevantes.

- En primer lugar, los ingresos por donaciones, crecen por encima del 30%. En concreto el 31,7%.
- Destaca que la financiación procedente de los “Amigos de la Fundación”, se mantiene por encima del 50% del Total Ingresos de la Fundación. Pasa del 51,29% de 2007 al 51,20% de 2008.
- Mención especial merecen también las Cuotas mensuales. Si bien la cifra anual que se totaliza en el 2008, parece pequeña, si extrapolamos a base anual, las cuotas de Socios correspondientes al mes de diciembre de 2008, obtendríamos para 2009, la bonita cantidad de 10.080 euros.
- Desde el punto de vista de la gestión financiera del Patrimonio Fundacional, se ha continuado en la misma línea de prudencia que ha permitido esquivar los diferentes avatares acaecidos durante los meses de 2008. Todo ello, sin dejar de aprovechar algunas de las ofertas existentes en el mercado y que contaban con las garantías adecuadas. Eso ha provocado incluso un diferimiento de intereses a 2009, por un importe aproximado de 600 euros.

También resulta conveniente destacar, que en este ejercicio 2008, se han producido dos hechos razonablemente excepcionales que no se repetirán en los años siguientes. Así, en 2008 celebramos dos eventos personales en los que pedimos que se sustituyeran los tradicionales regalos, por ingresos en la cuenta de la Fundación Alaine.

En concreto, en el mes de marzo los compañeros y amigos del BBVA “despidieron” al Presidente de la Fundación y como regalo, sus ingresos solidarios supusieron 5.401 euros.

Por otra parte, en el mes de abril, La Vicepresidenta y el Presidente celebraban sus Bodas de Plata de casados. Con el mismo esquema de “regalo solidario” se recaudaron otros 12.550 euros.

Estos ingresos no se repetirán, pero ya encontraremos la forma de compensarlos.

## GASTOS:

Desde el punto de vista de los gastos, la evolución sigue en la misma línea del ejercicio anterior. No pagamos alquiler de oficinas, el servidor para la web, el papel, el toner,.... lo pagan los patronos, los viajes a Benín son a costa de nuestros presupuestos personales, no nos cobran por ayudarnos con las cuentas, trabajamos con contrapartes locales eficientando sus capacidades marginales,...

Dada nuestra vocación de mantenernos sin gastos de estructura, buscamos quienes nos ayuden sin coste. Ello, no obstante, siempre existen cuestiones que se escapan a ese control de costes.

Así, en 2007 asumimos los 1.200 euros de coste de la Compañía de Teatro que actuó en el Festival de Navidad. Este año, no ha sido necesario, porque incluso los 600 euros de coste del envío de los ordenadores, ¡desde Daganzo a Cotonou!, los han asumido los Patronos.

El resto han sido los inevitables gastos bancarios de las remesas de recibos, envío de fondos, comisión de mantenimiento,.... para los que por su reducido importe unitario, no hemos buscado financiador externo.

# PLAN DE COMUNICACIÓN 2009

Una de las principales diferencias en la línea de ingresos de 2008 frente a 2007, ha sido el número de personas participante. En 2007 recibimos donaciones de 83 personas de las que casi el 80% han repetido este año. En 2008 hemos participado 153. Confiamos en que, al menos se mantenga el índice de fidelidad de cara a 2009.

Pero pensamos que es necesario mucho más. Estamos contentos con el ritmo desplegado, pero pensamos que estamos capacitados para dejar de ser un proyecto y pasar a ser una realidad cercana a cada vez más personas. Cuantos más seamos, más podremos ayudar. Por eso hemos pensado en un Plan de Comunicación que nos permita dar un salto adicional en el número de personas que colaboran con la Fundación Alaine.

Para ello, hemos pensado en dos vías. Por una parte, trataremos de generar más tráfico en la web y en el blog, pero somos conscientes de la velocidad de circulación por Internet. Alguien que aparece por primera vez en tu página y se queda poco más de un minuto, ya es un éxito pero si no repite es muy difícil captarle para nada más.

Quizá por eso, confiamos más en el “boca – oreja”. En cualquier tipo de negocio, un Cliente satisfecho, puede resultar muy rentable como “gestor” que recomienda tus productos/servicios. Por eso nos hemos planteado pedir a quienes colaboran con nosotros que tomen una participación más activa si cabe. Que nos prescriban entre sus familiares y amigos.

Para ello, queremos aportarles materiales válidos. Es cierto que cuando existe interés por parte de aquél a quien se gestiona, con remitirle a la web [www.fundacionalaine.es](http://www.fundacionalaine.es) o al blog [www.fundacionalaine.es/blog](http://www.fundacionalaine.es/blog), puede ser suficiente. Allí puede ver lo que hacemos, cómo lo hacemos y porqué lo hacemos. Pero no todos los contactos suelen resultar tan fáciles. Para esos otros contactos en los que además es preciso despertar el interés, hemos pensado que puede resultar útil una Memoria como ésta.

El procedimiento resulta sencillo, al menos en teoría. Esta Memoria la hemos editado en Internet, sin coste. Únicamente se incurre en costes al solicitar ejemplares. Pues bien, los Patronos, que ya tenemos nuestra agenda de contactos muy atacada, vamos a iniciar la distribución de los primeros ejemplares, asumiendo personalmente los costes.

En esos primeros envíos, vamos a proponer que siga la cadena. Que cada uno de los Socios o Colaboradores solicite ejemplares de la Memoria en [www.lulu.com](http://www.lulu.com) y los distribuya entre sus familiares y amigos, animando su lectura. Lo demás, lo dejamos a la iniciativa de cada uno, pero una reunión tipo “Thermomix” seguro que no viene mal.

El objetivo es seguir incrementando la base de Socios y Colaboradores. Y además hacerlo sin gastar un euro en marketing o publicidad.

Por añadidura, pensamos que la Fundación puede recibir ingresos extras por cada ejemplar editado. Unos pocos euros. Algo discreto.

Para quienes queráis participar y no sepáis cómo hacerlo, nuestros teléfonos de contacto son: 918042130 y 639139981

# METAS 2009 - 2011

Es muy difícil hablar de metas para el futuro inmediato, cuando has tenido tan poco pasado, éste ha transcurrido tan rápido y has podido disfrutar con tanto exceso sobre las mejores expectativas. Es muy difícil, pero hay que hacerlo.

Además con ese pasado tan corto, rápido y de superación de expectativas, la tentación nos puede llevar a pecar de optimismo. Es obvio, sin embargo, que tampoco podemos pecar de falta de ambición. Por todo ello, nos proponemos una serie de METAS ambiciosas, pero lo hacemos para un horizonte temporal de tres años. En cada caso además, detallaremos los objetivos del 2009 y en algunos nos atreveremos con 2010 y 2011.

Obviamente tenemos que seguir haciendo Centros Educativos de todo tipo. Creemos firmemente que es la vía para sacar a esos países de la espiral de pobreza en la que viven.

**META 1:** Conseguir en 2009 financiación para Escuelas por un importe al menos un 20% superior al correspondiente a las que hemos financiado durante 2008. Ese 20% de incremento se mantiene para 2010 y 2011

En varias ocasiones, en conversaciones con algunas de las personas que colaboran con la Fundación, ha surgido el debate sobre la necesidad o no de expandirnos a otros países. Hay opiniones para todos los gustos y en todos los sentidos. Desde países de la misma zona donde ahora operamos hasta incluso de otras como Asia o Latinoamérica. Ese mismo debate, se suscita sobre la conveniencia de ampliar las actividades hacia cuestiones como la nutrición o las vacunaciones.

En cuanto a la diversificación por países, somos conscientes – ahora, un año después, incluso más – de que la dificultad de aterrizar este tipo de proyectos en este tipo de países, es enorme. De que el éxito depende de una buena contraparte local. En Benín la tenemos y sabemos que el 100% de las aportaciones que hacemos llega a donde tiene que llegar y fructifica en la dirección planificada. Por eso, no haremos nada nuevo en ningún sitio en el que no contemos con esas garantías.

**META 2:** Analizar proyectos en otros países de África, Asia o Latinoamérica, intentando conseguir al menos uno en 2009

Por lo que respecta a la diversificación por actividades, también nos gustaría tener capacidad de atender necesidades más básicas que la Educación.

**META 3:** Propiciar algún proyecto diferente a la financiación de Escuelas en la zona actual de actuación. Horizonte 2010

Además, debemos pasar de lo teórico a lo concreto, de los comentarios esporádicos a la estadística documentada. Todavía nuestra base de colaboradores no es demasiado grande en número, pero sí lo es cualitativamente. Está constituida por personas con mucho criterio, que pueden aportarnos un contraste muy adecuado.

**META 4:** Diseñar y ejecutar una encuesta a todos los socios y colaboradores. Publicando en el blog los resultados. Convertirla en una costumbre anual.

Pero, por otra parte, tenemos que ser, también, fieles a nuestro lema. Queremos que Todo el Mundo pueda Sonreír. TODO. El primero y el tercero.

En el primero a menudo no sonreímos por que no somos del todo conscientes de la suerte que tenemos. Solemos comenzar a serlo cuando perdemos algo. Sólo entonces nos damos cuenta de TODO lo que teníamos antes. Aquí, poco podemos hacer más que seguir tratando de sensibilizar a las personas a las que llegamos, de que en un mundo injustamente desigual, nosotros estamos entre los que más responsabilidad tenemos para tratar de acercarnos al equilibrio.

**META 5:** En este sentido, nos planteamos ampliar el círculo de las personas a las que llegamos. En 2009, esta memoria y su publicación a través de [www.lulu.com](http://www.lulu.com) será un primer paso. Con la información que contiene, cualquier persona que la compre, no sólo aportará unos euros a nuestra economía solidaria, sino que además podrá convertirse en propagador de nuestro mensaje: **Nadie es tan pequeño, que no pueda ayudar a que Todo el Mundo pueda sonreír.**

En 2009, deberemos además comenzar a “generar” tráfico en el Blog de la Fundación. Que nos conozca más y más gente. **Cuantos más seamos más podremos ayudar.**

Están muy de moda, además, las llamadas “redes sociales”. **¿Conocéis alguna red social solidaria?** Igual tenemos que hacerla. Entre todos. Ya hablaremos en 2011.

Otro de los entornos de primer mundo necesitado de sonrisas, es el entorno de los enfermos graves, crónicos graves o terminales. En el apartado del Programa Sonrisa habéis podido leer las dificultades que estamos teniendo para iniciarlo.

**META 6:** Tratar de iniciar la andadura en este Programa consiguiendo un volumen de horas de dedicación suficiente que permita bajar al terreno de una forma cercana y solvente, tratando de evitar intermediarios y realizando al menos una prueba piloto de forma directa en 2009.

Dentro de nuestra necesaria maduración como Fundación asistencial y de cooperación para el desarrollo, está diversificar nuestras fuentes de financiación. Hasta ahora, la práctica totalidad de las donaciones que recibimos proceden de particulares.

En este ámbito existen varios frentes de posible mejora

**META 7:** Al hilo de la META 3, si nos conocen más, nos donarán más y la dependencia de los Fundadores, será menor. Esa es una vía de crecimiento que no debemos abandonar, pero que tiene sus limitaciones. Ésta debe ser una actividad continua y como tal sujeta a un incremento anual del 20%

**META 8:** Dentro de la financiación privada, nos queda por explotar el mundo de las Empresas. Generar “productos/servicios” para ellas puede ser muy conveniente en esa necesaria diversificación de fuentes de financiación. Estamos en crisis y será difícil, pero en 2009 debemos encontrar fórmulas para cuando salgamos de ella.

**META 9:** Además de recibir fondos de la iniciativa privada, debemos explorar el mundo de la financiación pública. Las subvenciones pueden ser una excelente vía para crecer en el número y tipología de los proyectos que podamos abordar. En 2009 hay que comenzar a pedir las. Hay que aprender a hacerlo y ya se conseguirán en 2010 y 2011.

**META 10:** Hasta ahora, la Fundación Alaine únicamente ha tenido “actividad propia”. Esto quiere decir que hemos recibido donaciones y las hemos aplicado a los Proyectos previstos. Otra posible forma de conseguir ingresos es a través de realizar “actividades mercantiles” con o para terceros que paguen por ellas. En 2009 trataremos de encontrar fórmulas prudentes que nos permitan avanzar también en ese terreno.

**Fundación Alaine**, inscrita en el Reg Nacional de Fundaciones Asistenciales con el nº **28-1416**  
Contacto: Roncesvalles, 5 - Tres Cantos, MADRID. Tels: Fijo y Fax: **918042130**, Móvil: **639139981**

# AGRADECIMIENTOS

Muchas son las personas a las que se debería mencionar en un apartado como éste y en un caso como el nuestro. No existe mejor ayuda que la que se recibe cuando más falta hace. Cualquier proyecto como éste, que nace más del corazón que de la cabeza, necesita amigos generosos que le vayan incorporando dosis de racionalidad a la emocionalidad imperante. Para todos ellos, vaya nuestra gratitud.

Queremos, no obstante, destacar,...

- A todos los que con sus aportaciones económicas, han posibilitado que en estos momentos más de 700 niños y niñas de Benin, estudien ¡cada año!, en las Escuelas financiadas por la Fundación.
- A la Sociedad de Misiones Africanas en general y a Marcos Delgado en particular. A ellos, y a Satur, Ángel, Isidro,... y tantos y tantos otros que con su capacidad de actuar sobre el terreno, nos han ayudado a convertir en realidad nuestras ilusiones y esperanzas. Sin ellos, tampoco hubiera sido posible.
- A los funcionarios del Protectorado de Fundaciones. En presencia o por teléfono, con su saber y su paciencia nos han ofrecido un asesoramiento puntual y eficaz, en cuantos trámites nos han deparado los avatares de nuestra evolución.
- Al Notario José María de Prada, quien además de asesorarnos en lo societario y lo personal, nos aportó su “minuta” como contribución al Proyecto.
- A la empresa Euroconsulting B2B, que nos realiza sin coste cuantos trámites contables y fiscales necesitamos.
- A Rafael Casas Herranz, por su desinteresada oferta de asesoramiento jurídico.
- A Antonio, Sergio, Carolina y José Ignacio. Un Área Tecnológica de lujo. Con su “soporte” generoso estamos siendo capaces de mantenernos en Internet sin costes añadidos.
- A Global Net, por la estupenda felicitación navideña que han diseñado para la Fundación.
- Y, sabiendo que nos vamos a dejar a muchos en el tintero, por último destacar a todos los que nos animan a seguir y nos ofrecen sus ideas, su tiempo, su trabajo, sus contactos,...

**A todos ¡Muchas gracias! Y un enorme ¡CONTAMOS CON VOSOTROS PARA SEGUIR!**